

## رزومه شرکت مشاوره کسب و کار کایزن

شرکت مشاوره کسب و کار کایزن، متشکل از افراد متخصص، با تجربه فعالیت در انواع کسب و کارهای شخصی در زمینه های مختلف تجاری با هدفی واحد، جهت ایجاد ارزش های والای تجاری و سازمانی، فعالیت خود را آغاز نموده و در کنار مدیران و صاحبان مشاغل، اقدام به ارائه خدمات مشاوره و کوچینگ کرده و طی سال های متمادی در نیل به این مهم، فعالیت داشته است.

در طی این سال ها با کسب تجربه های موفقیت آمیز در عرصه های تجاری، صنعتی، بازرگانی و اصلاح و بهبود شرایط و مشکلات موجود در مجموعه های شخصی و مختلف، باعث رشد و پیشرفت چشمگیر این مجموعه ها و بر طرف کردن نقایص موجود در امور مشاوره و کوچینگ، ارائه راهکارهای تخصصی، تیم سازی، منابع انسانی و بسیاری موارد دیگر، بر آن شده ایم تا در کنار هم و با بهره مندی از تجربیات بسیار گرانبهائی که به دست آمده خود، آن ها را با مدیران و صاحبان مشاغل دیگر، به اشتراک بگذاریم.

شرکت کایزن با بهره مندی از این تجربیات ارزشمند در جهت تحقق اهداف کسب و کارهای گوناگون در کنار سازمان ها، مدیران و صاحبان مشاغل بوده و در این مسیر با دقت، خلاقیت، ایجاد راهکارهای جدید و روش - هایی که امروزه در سطح جهانی استفاده می شوند، موفق به بازآفرینی ارزش های گرانبهائی شده است.

## چشم انداز شرکت کایزن

شرکت مشاوره کسب و کار کایزن ارائه دهنده مشاوره تخصصی کسب و کار در ایران و خاورمیانه با بهره مندی از فلسفه کایزن و دانش روز در حوزه های متنوع کاری، اقدام به پیاده سازی برنامه های راهبردی جهت توسعه کسب و کارها خواهد نمود.



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶

## مأموریت شرکت کایزن

شرکت مشاوره کسب و کار کایزن مجموعه‌ای است که در آن با ارائه خدمات کاملاً انحصاری و مطابق با شرایط هر کسب و کار و استانداردهای روز دنیا سعی دارد پلی میان دانش و تجربه موجود در دنیای کسب و کار و راهکارهای عملیاتی ایجاد کند. به همین منظور تمام تلاشمان را به کار گرفته‌ایم تا با طراحی خدمات خاص و منحصر به فرد در دنیای کسب و کار به شما کمک کنیم تا به راحتی مسیر مناسب پیشرفتتان را ایجاد کنید و از رسیدن به قله های رشد در کسب و کارتان لذت ببرید.

## فلسفه کایزن

کایزن، نخستین بار پس از جنگ جهانی دوم در چندین کسب و کار ژاپنی به کار گرفته شد. کایزن به معنای بهبود مستمر و یا تغییر دائم برای رسیدن به نتیجه ای بهتر است و به فلسفه‌ای اشاره می‌کند که برای سازمان‌ها، کسب و کارها و حتی افراد، با تغییرات کوچک دائمی در مسیر بهبود، نتیجه مطلوبی را ایجاد می‌کند. کلمه تغییر، همیشه در ذهن ما یک حرکت بزرگ و متحول کننده را تداعی می‌کند. در حالیکه در فلسفه کایزن، تغییرات خوب، تغییراتی هستند که کوچک ولی مستمر باشند. در این روش حتی یک روز را هم نباید بدون ایجاد یک بهبودی در سازمان یا زندگی خود سپری کرد. چرا که هر سیستمی در جهان یک سیستم پویا و باز است و هر روز در حال تغییر و اثر پذیری از جهان اطراف می‌باشد.

سه اقدام اساسی کایزن برای تحقق بهبود مستمر:

**اقدام اول Muda:** همه فعالیت هایی که هزینه ساز هستند و ارزشی تولید نمی‌کنند، باید حذف شوند.

**اقدام دوم Muri:** همه فعالیت هایی که بارسنگین و انسداد ایجاد می‌کنند، باید متوقف و یا جایگزین شوند.



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶

**اقدام سوم Mura:** تمام ناهماهنگی ها کنار گذاشته شده و به جای آن فعالیت هایی که برای تکمیل و بهبود کیفیت خدمات لازم هستند باید اضافه شوند.

## کایزن در ایران

اقتصاد کشور ما نیز در حال حاضر نیازمند آن است که با درک و اجرای این مفهوم احیا شود، شرکت مشاوره کسب و کار کایزن با بیش از یک دهه تجربه موفق در بومی سازی فلسفه کایزن در تمام فرآیندهای کسب و کار و اجرای آن در سازمان های بزرگ و کوچک در صدد است، که با گسترش تفکر کایزن در ایران و با استفاده از آن در کسب و کارها، با کمترین هزینه ها رشد و پیشرفت بیشتری ایجاد نماید.

## خدمات کسب و کار شرکت مشاوره کایزن:

### • سایت سوری (Site Survey):

یکی از اقدامات انحصاری ای که در شرکت مشاوره کسب و کار کایزن ایجاد کرده ایم خدمت سایت سوری است. در این خدمت سعی بر این است که با رصد کامل کسب و کار شما در حوزه های متفاوت و مرتبط با آن، جایگاه یابی، جایگاه سازی و عارضه یابی به صورت تمام و کمال انجام شود و دید مناسبی را برای پیشبرد اقدامات و استراتژی های پیش رو به ما دهد. اعتقاد ما بر این است که مدیران توانمندی که کسب و کارشان را تا حدی که امروز در آن قرار دارند، رسانده اند، قطعاً توانایی رساندن آن به قله های موفقیت و اهداف سازمانی را نیز دارند و تنها نیازمند رصد خارج از



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹-۸۹۵۶

مجموعه هستند تا دید استراتژیک لازم را به دست آورده و آینده را آن گونه که مناسب می بینند ترسیم کنند.

## • مشاوره طرح تجاری و راهبردی سازمان (بیزینس پلن)

اغلب مدیران به دلیل مشغله کاری و مشکلات فراوانی که در مسیر کسب و کار با آن روبرو می شوند از مسیر اصلی کسب و کارشان خارج شده و یا متوقف می شوند که خود این عامل باعث شکست اکثر کسب و کارها است. لذا با ایجاد یک بیزینس پلن، کسب و کار شما هیچگاه از مسیر موفقیت و ترقی خارج نخواهد شد و شما با داشتن یک نقشه راه به راحتی می توانید به اهداف و آرزوهایتان دست یابید.

## • مشاوره سیستم سازی فرآیندهای سازمانی

سیستم سازی در کسب و کار و سازمان ها همانند یک برنامه جامع در یک کامپیوتر عمل می کند. این برنامه کمک می کند تا تک تک اعضای یک سازمان به صورت اتوماتیک به انجام تمامی امور اقدام نموده و باعث کاهش اتلاف وقت و سرمایه مدیران می گردد. در نتیجه به مدیران این امکان را می دهد تا از فرصت های بیشتری برای رشد و ترقی کسب و کارشان بهره مند شوند.



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶

## • مشاوره جهت بهینه سازی فرآیندهای سازمانی (5S)

اغلب شرکت ها و سازمان ها پس از برنامه ریزی و سیستم سازی به مرور زمان دچار کندی عملکرد و نظم در اجرای سیستم های سازمانی می شوند. بر این اساس با پیاده سازی فرآیندهای 5S، به روند سیستم سازی سازمان سرعت بخشیده و نظام مند می گردد و باعث افزایش راندمان و بهره وری در کسب و کار شما خواهد شد.

## • مشاوره تخصصی مدیریتی برای مدیران

به دلیل مسائل و مشکلات پیچیده کسب و کارها و عدم آگاهی صحیح، اکثر مدیران دچار ضعف در برنامه های مدیریتی شده که با دریافت مشاوره های تخصصی از طرف مجموعه کایزن این امکان فراهم می گردد تا مسائل و مشکلات را ساده تر و راحت تر حل نموده و سازمان را به سمت قله های موفقیت هدایت نمایند.

## • مشاوره سازمانی و پرسنلی به جهت رشد و تعالی سازمانی

منابع انسانی همانند اعضای یک بدن در یک سازمان فعالیت می کنند و موجبات رشد و پیشرفت یک سازمان را فراهم می کنند. لذا اکثر کسب و کارها به دلیل عدم توانایی استخدام نیروهای زبده و یا کنترل و بررسی عملکرد آن ها دچار ضعف شده و در سرایشی شکست قرار می گیرند. تا به امروز تجربه ما ثابت کرده است که مشاوره های سازمانی و پرسنلی باعث رشد کسب و کارها شده و مشکلات را از سر راه مدیران و پرسنل برداشته است.



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹-۸۹۵۶

## • مشاوره برندینگ و تبلیغات در راستای اهداف سازمانی

برندینگ در کسب و کارها از عوامل و کاتالیزورهای برای افزایش فروش و درآمد و در عین حال مهمترین عامل برای کاهش هزینه های تبلیغاتی یک سازمان می باشد. با توجه به اینکه اغلب مدیران و صاحبان کسب و کار این امر را بنا به مشکلات کاری فراموش می کنند، مجموعه کایزن با مشاوره تخصصی در این حوزه به شما کمک می کند تا روند هویت سازی و برند سازی کسب و کارتان را سریع تر اجرا کرده و به کسب و کارها کمک می کند تا از منافع داشتن یک برند خوب استفاده کنند.

## • مشاوره دیجیتال مارکتینگ و تحول دیجیتال سازمانی

دنیای جدید کسب و کار، دنیای بازاریابی دیجیتال می باشد و ورود به این ورطه و قدم نهادن در این مسیر نو نیاز به دانش و آگاهی بسیار داشته تا جلوی اتلاف هزینه، وقت و سرمایه کسب و کار شما را بگیرد. بر این اساس تمام مدیران برای شروع این تحول می بایستی از مشاورین دیجیتال که دارای تجربه و سابقه کاری می باشند، بهره مند شوند و ما در مجموعه کایزن به کمک متخصصین و دانش آموختگان این حوزه مسیر تاریک دنیای دیجیتال مارکتینگ را برای شما روشن و هموار خواهیم کرد.

## • مشاوره در خصوص فناوری اطلاعات و ارتباطات

با توجه به اینکه هر سازمانی نیاز به سیستم سازی دارد اجرای برنامه های مدون مانند CRM و ... نیازمند ایجاد بستر مناسب و مقرون به صرفه تجهیزات حوزه فناوری اطلاعات و ارتباطات می باشد در این بخش به مدیران



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶

کمک می کنیم تا از بیشترین امکانات موجود بهره برده و سرعت پیاده سازی برنامه ها و نرم افزارهای کلان سازمانی را افزایش می دهیم.

## • مشاوره بازرگانی و گسترش بازارهای خارجی

فرآیند صادرات و واردات یکی از محبوب ترین روش های کسب درآمد با حاشیه سود بالا می باشد که نیاز به دانش ، اطلاعات و روش های روز قابل استفاده در جهان را نیازمند می باشد. مجموعه کایزن با استفاده از دانش دیجیتال مارکتینگ هزینه های احتمالی این فرآیند را کاهش داده و در راستای بازاریابی محصولات وارداتی و صادراتی نیز مشاوره های تخصصی را ارائه می دهد.

## • مشاوره تعیین خط مشی بازاریابی، افزایش فروش و تدوین استراتژی

کسب و کارهایی که در این دوران در حال فعالیت می باشند به دلیل بحران ها و شرایط به وجود آمده و یا رقابتی که برای رشد و توسعه سهم بازار هر لحظه در حال رقابت می باشند می بایست خود را برای این صحنه رقابت با ایجاد خط مشی های اثربخش بازاریابی و طراحی استراتژی های چابک و کم هزینه، فروش محصولات و خدماتشان را نسبت به گذشته افزایش دهند. مشاورین کایزن دانش آموخته های این عرصه می باشند و مسیر تاریک و خطرناک رقابت را برای شما، روشن تر کرده و خطرات احتمالی را از پیش روی کارفرمایان برمی دارد.

## • طراحی و اجرای کمپین های تبلیغاتی

تبلیغات یکی از ارکان مهم بازاریابی و فروش می باشد که باعث ایجاد جریان نقدینگی برای کارفرمایان شده و کسب و کارها را زنده نگه می دارد. اما اگر طراحی این نوع کمپین ها و برنامه های تبلیغاتی بر اساس اصول و



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹-۸۹۵۶

اهداف سازمان ها نباشد، نه تنها باعث رشد و پیشرفت کسب و کارها نخواهد شد بلکه به جز اتلاف هزینه ممکن است به برند، نام و شهرت آن مجموعه نیز آسیب برساند. مشاورین کسب و کار کایزن در این مسیر بیشترین بازدهی را در کمپین های تبلیغاتی مد نظر گرفته و کمترین هزینه ها را برای تبلیغات پیشنهاد می دهند.

## • تیم سازی در کسب و کارها در راستای نیل به اهداف سازمانی

رسیدن به اهداف بزرگ در کسب و کار نیازمند ایجاد یک تیم یکپارچه و هدفمند می باشد از این رو مشاورین کایزن با در نظر گرفتن صحیح فرآیندهای مورد نیاز کسب و کار، اقدام به استخدام نیروهای زبده برای کارفرمایان کرده و یا با آموزش های لازم در سازمان ها اقدام به یکپارچه سازی و هدفمند کردن منابع انسانی مجموعه ها می کنند که خود این عامل باعث رشد و افزایش درآمد کسب و کارها می گردد.

## • تحقیقات بازار مبتنی بر جدیدترین متدهای روز دنیا

ورود به عرصه رقابت در بازار ، نیازمند شناخت کامل از رقبا و محصولات و مشتریان می باشد تا بقای سازمان و کسب و کارتان تضمین گردد. به همین دلیل مجموعه کایزن با بهره مندی از متدها و تکنولوژی های روز این امکان را برای کارفرمایان فراهم می کند تا دسترسیشان به این گونه اطلاعات سریع تر، آسان تر و با هزینه کمتر میسر گردد.



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶



## • مشاوره در جهت ایجاد سیستم باشگاه مشتریان و CRM

سیستم سازی در یک سازمان در عصر حاضر، نیازمند به پیاده سازی برنامه های CRM می باشد. آشنایی، تهیه و پیاده سازی این گونه نرم افزارها در هر سازمانی نیازمند دانش و تجربه های لازم در این حوزه می باشد تا کارفرمایان بتوانند با کمترین هزینه ها و بیشترین راندمان از این گونه نرم افزارها بهره مند گردند. مجموعه کایزن با داشتن سال ها تجربه در زمینه نرم افزار CRM می تواند کمک شایانی برای شما مدیران عزیز در این بخش باشد.

## • دوره های آموزشی سبک زندگی برای مدیران

قلب تپنده هر سازمان مدیران آن سازمان می باشند و سلامت فکر، جسم و احساسات مدیران، پارامتر بسیار مهمی در موفقیت سازمان ها می باشد. مجموعه کایزن برای این منظور در برخی از موارد اقدام به تغییرات جزئی در سبک زندگی مدیران کرده تا تاثیر آن بر روی سازمان و تیمشان باعث موفقیت آن مجموعه گردد.

## • دوره های آموزشی برای کارمندان و کارکنان مجموعه ها

مجموعه کایزن با برگزاری کارگاه ها و دوره های آموزشی تخصصی برای مدیران، کارمندان و پرسنل سازمان ها و مجموعه ها در راستای اهداف سازمانی این امکان را برای کارفرمایان فراهم می کند تا با کمترین هزینه ها رشد کسب و کارشان را نظاره گر باشند.



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶

## خدمات بخش دیجیتال شرکت مشاوره کایزن:

- طراحی انواع وب سایت: فروشگاه‌های - شرکتی - سازمانی - شخصی - تبلیغاتی
- pwa (دورزدن تحریم‌های اپل): طراحی قالب مخصوص صفحات موبایل و تبلت به عنوان نگارش کد بهینه سازی جهت موتورهای جستجو
- طراحی آیکون‌های اختصاصی
- طراحی اسلاید شوهای مناسبی
- عکاسی و فیلم برداری از محصولات جهت سایت های فروشگاه‌های
- تولید محتوای بهینه
- طراحی لوگو
- انتخاب و مشاوره جهت کد رنگ سازمانی
- ساخت تیزرهای گرافیکی
- نگارش رزومه
- مشاوره جهت تولید برند
- انتخاب نام تجاری
- ساخت صفحه اینستاگرام
- مدیریت پست‌ها
- مدیریت استوری‌ها
- برگزاری مسابقات و پرموشن



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹-۸۹۵۶

- ساخت تیزرها و انیمیشن جهت پست‌ها و استوری‌ها
- تولید محتوا برای محصول
- ساخت کانال تلگرام
- درج پست‌های روزانه در کانال
- طراحی اختصاصی بنر و ساخت استیکر اختصاصی
- اطلاع رسانی در کانال‌های متفاوت
- طراحی لیست قیمت با آدرس
- ساخت اکانت بیزنس واتس‌آپ
- طراحی و راه‌اندازی کانال واتس‌آپ
- درج استاتوس و آفر و اطلاع رسانی
- طراحی پست‌ها

## تأسیس‌کنندگان شرکت مشاوره کسب و کار کایزن:

دکتر سید علی سخاوتی:

- دکترای مدیریت کسب و کار POST DBA
- ۷ سال سابقه فعالیت در امور بازرگانی، تجارت، صنایع و معادن
- عضو هیئت مدیره هلدینگ کارمانیا (سخاوتی)
- مدیرعامل شرکت بازرگانی سخا



- عضو هیئت مدیره مجموعه حمل و نقل اینترنتی داکسی
- عضو هیئت مدیره کارخانجات پیشگامان
- عضو هیئت مدیره شرکت اکسیر سلامت مبین

## مهندس محمد دالانی:

- کارشناسی ارشد مدیریت کسب و کار MBA
- ۱۵ سال سابقه فعالیت و آموزش در امور فناوری اطلاعات و ارتباطات، تجارت الکترونیک، بازاریابی اینترنتی، ارتباطات موفق و مؤثر
- مؤسس مجموعه آساپردازش آسمان
- مؤسس شرکت تبلیغاتی دیجیتال نوبان
- مؤسس مجموعه اینترنتی خونگی
- مؤسس مجموعه اینترنتی مربی دیجیتال
- مدرس دوره های دیجیتال مارکتینگ



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶

در ادامه تعدادی از شرکتهایی که افتخار همکاری با آنها را داشته ایم، معرفی می شوند:

۱. هلدینگ کارمانیا
۲. شرکت فرش الماس کویر
۳. مجموعه بازرگانی ابرسنگ
۴. سالن زیبایی راز
۵. شرکت بازرگانی سخا
۶. گروه مشاورین کسب و کار پریمیوم
۷. سرمایه گذاری بانک پاسارگاد
۸. بانک سامان
۹. استانداری سمنان
۱۰. کارگزاری بانک کشاورزی
۱۱. سازمان نظام مهندسی کشاورزی
۱۲. بیمارستان میلاد
۱۳. ستاد فناوری نانو
۱۴. رادیو تهران
۱۵. رادیو ورزش
۱۶. شرکت پردازشگران سامان
۱۷. بیمه مرکزی ایران
۱۸. بیمه دانا
۱۹. هلدینگ بازرگانی ایران
۲۰. بانک توسعه تعاون
۲۱. شرکت انستیتو ایز ایران
۲۲. شرکت صنایع اپتیک ایران
۲۳. شرکت گل گوهر سیرجان
۲۴. شرکت خدمات اینترنتی افرا نت
۲۵. شرکت آسیا تک
۲۶. شرکت آریا رسانه تدبیر (شاتل)
۲۷. شرکت مگفا
۲۸. شرکت ملی نفت کش ایران



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶

۲۹. شرکت تراشه سبز تهران
۳۰. شرکت توسعه رسان پاسارگاد
۳۱. شرکت صفر و یک پرداز
۳۲. شرکت خدمات اینترنتی صبا نت
۳۳. شرکت ایران خودرو
۳۴. شرکت ایران خودرو دیزل
۳۵. شرکت سایپا
۳۶. شرکت گوهر فام
۳۷. شرکت سایان کارت
۳۸. شرکت توسعه و ترانزیت بندر چابهار
۳۹. شرکت کشتیرانی تایید واتر
۴۰. شرکت پیام همشهری
۴۱. روزنامه کیهان
۴۲. شرکت فنی مهندسی فولاد پایا
۴۳. شرکت سیمان اکباتان
۴۴. شرکت شیمیای فارس
۴۵. شرکت همگام خودرو (بازرگانی ایران خودرو)
۴۶. شرکت لابراتوارهای طبیعت زنده (سینره)
۴۷. شرکت خدمات فنی رنا (خدمات پس از فروش سایپا دیزل)
۴۸. شرکت آروین تاژ آفرین
۴۹. شرکت پاکشو
۵۰. هلدینگ گلرنگ
۵۱. شرکت کیمیا سیستم
۵۲. شرکت روغن سازان شرق
۵۳. شرکت پیشتازان عصر داده ها
۵۴. شرکت ارتباطات فرهنگ آزما
۵۵. شرکت کارگزاری سی و لکس کالا
۵۶. شرکت صنایع قوطی تبریز
۵۷. شرکت صنایع الکترونیک زعیم



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶

۵۸. شرکت خدمات زاگرس
۶۰. شرکت خدمات بین بانکی شاپرک
۶۲. شرکت خدمات اینترنتی رایازما
۶۴. شرکت پدیده پویش
۶۶. شرکت کاناز مشاور
۶۸. شرکت سایان کامپیوتر
۷۰. شرکت روند تازه
۷۲. شرکت والا الکترونیک
۷۴. شرکت تالیا
۷۶. شرکت دید افق
۷۸. شرکت عرقیات گیاهی ورتاج
۸۰. شرکت حمل و نقل داکسی
۸۲. شرکت آریانا پارس
۸۴. شرکت جرم های نسوز
۸۶. دفتر مشاوره رایجه
۵۹. شرکت مهتاب گستر
۶۱. شرکت هادی رایانه
۶۳. شرکت بوتان
۶۵. شرکت تعاونی صنাম
۶۷. شرکت سحر ارتباط
۶۹. شرکت کروز
۷۱. شرکت پدیسار انفورماتیک
۷۳. شرکت هالکو
۷۵. شرکت ایرانسل
۷۷. مجموعه رستوران سدروس
۷۹. شرکت لبنیاتی کولاک
۸۱. شرکت پیشگامان
۸۳. شرکت اکسیر سلامت نوین
۸۵. طلاجات مهدی
۸۷. آتلیه بابا لنگ دراز



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶

باعث خرسندی و افتخار ما خواهد بود که در کنار شما مدیر و یا مجموعه محترم قرار گرفته و در مسیر رشد و پیشرفت کسب و کارتان، با بهره مندی از فلسفه قدرتمند کایزن شما را همراهی کنیم تا با کمترین هزینه ها، همواره در صنعت و تجارت خود بدرخشید.

با تشکر

واحد فروش



info@kaizenbcc.com



@KaizenBcc



KaizenBcc



۰۲۱-۸۸۹۰۸۹۵۶